SALES WRITER KAZU セールスライター KAZU

引き金寄

集

3億円以上言葉の力で売ってきた プロのコピーライターが厳選

真似して速攻効果がでる!

23の事例集

お金を引き寄せるキャッチコピーへようこそ

はじめまして。著者のセールスライターKAZUです。お金を引き寄せるキャッチコピーをダウンロードしていただきありがとうございます!

このレポートに収録されているキャッチコピーは、そんじょそこらのキャッチコピーではありません。マーケティングの本場アメリカのみならず、この日本でも繰り返し使われてきており、過去、何百億円(何兆円)と商品を売りまくってきた伝説のキャッチコピー達です。

それら伝説のキャッチコピーは数多くあるのですが、プロのセールスライターである僕が、特に使いやすく、厳選した23のキャッチコピーをお渡しします。

どれも、効果抜群です。インターネット集客のホームページやメール、LINEなどいろいろな場面で活用することができます。ぜひ、フル活用して売上アップ、集客アップにつなげてください。

効果を発揮する場所

- ・インターネット集客
- ·HP
- ・メール
- ・LINEメッセージ

キャッチコピー # ヘッドライン

これは、あなたの検索レベルを引き上げ、今後役に立つ情報なので聞いてください。キャッチコピーのことを僕らマーケティングの業界では「ヘッドライン」と呼びます。(HEADLINE)意味は似ているのですが、微妙に違ってきます。

キャッチコピーとは?

どちらかと言うと、キャッチコピーというのは、モノを売らないコピーを指すことが多いです。 (そんなニュアンスです)例えば、日本で一番有名なのは糸井重里さん。彼はたくさんの素晴ら しいキャッチコピーを世の中に残してきています。

「おいしい生活」

「落ち込んだりもしたけれど、私はげんきです。」

「くうねる遊ぶ」







これらがとても有名ですよね。他にも珠玉のキャッチコピーの数々が存在しています。これらは直接的には商品を販売するのではなく、注目を集める。記憶に残させるという目的があります。

ヘッドラインとは?

それに対して、ヘッドラインは、広告で使われる見出しのことです。なので目的としては商品を売ること。お問い合わせをいただくこと、そのために注目を集める。そして本文を読ませる。という狙いがあります。だから、ビジネスをやっている僕たちが必要としているのは、ヘッドラインのほうなんです。

でも、ヘッドラインってマーケティングを勉強していないと、なかなか知りません。マーケティングの専門用語ですから。だからこのレポートのタイトル、「お金を引き寄せるキャッチコピー」としたのは、一般的な認知がキャッチコピーのほうが強かったから、そっちをチョイスさせていただきました。

このレポートの効果的な使い方

今からお渡しするヘッドラインは、そのまま使うことはできません。あなたのビジネスやサービスにカスタマイズする必要があります。

ヘッドラインテンプレートを下敷きにして、ぜひ、実際にあなたのビジネスに置き換えて書き出してみてください。コツは、何種類も書くこと。たくさん書き出すことで、ある瞬間「これは!」と思えるヘッドラインが誕生します。実際、僕らプロのセールスライターたちも、このステップをいつも踏んでいます。一発で売れるヘッドラインを作ろうとは思っていません。だから、あなたも同じように、何種類ものヘッドラインを書き出してみてください。そしてその中から一番しっくりくるものを選んでみてください。いいでしょうか?

例:

私に7日ください。女性が無視できない男にしてみせます。一保証させてください

→ (トリミングサロン)

私に30分ください。あなたのワンちゃんを公園で「かわいい!写真取らせて!」と人気者にしてみせます。満足できなければお金はいりません

 \rightarrow (パーソナルトレーニング)

私に90日間ください。あなたの体重を-5キロ落としてみせます。できなればお金はいりません。

スペシャルボーナス

ご登録いただきました、メールアドレスに**ヘッドラインテンプレートを解説したビデオ講座**をお届けしていく予定です。何回かに渡って、ビデオをお届けするので僕からのメールを見逃さないようにしてくださいね。あなたのビジネスの売上を上げるお手伝いをさせていただきます。



セールスライターKAZU

セールスライター歴8年。WEBマーケティング10年の専門家。25歳の時長崎で婚活パーティーのビジネスを起業する。WEBサイトを作るも集客に苦戦する中ダイレクトレスポンスマーケティングと出会い、飛ぶ鳥を落とす勢いで業績を伸ばした結果、長崎で一番の集客を誇る婚活パーティーへと成長させる。その後セールスライターとしてビジネスをチェンジ。ダイレクト出版とのパートナーコピーライター契約を獲得し、最先端のWEBマーケティングを吸収する。その後一旦は社員となり、再び独立。これまでに200種類以上を超えるプロモーションを担当。クライアントにもたらした売上は3億円を軽く超える。

モットー: 三流のセールスライターはただの外注。二流のセールスライターは売れるコピーを書く。一流のセールスライターはビジネスを再構築してクライアントに最大限の結果を提供する

効果実証済み ヘッドラインテンプレート

- ① 私に7日ください。女性が無視できない男にしてみせます。一保証させてください
- ② 友達を増やして影響力のある人間になる方法
- ③ あなたの子供はこれらの言葉が読めますか?
- ④ 書きたい、と思っていても書けない人へ
- ⑤ あなたは英語でこんな間違いをしていませんか?
- ⑥ 医者が気分を悪くした時、するのがこれです。
- ⑦ あなたは年間5000万円稼ぐ勇気はありますか?
- ⑧ 飛行機で絶対にすわっちゃいけない場所とは?
- ⑨ 私がピアノの前に座ったとき、皆は笑いました――でも、私が弾き始めると!
- ⑩ 真っ白く洗い上げたい人は他にいませんか?
- ① 警告:あなたの業界の中間管理職の3分の2が、今後36カ月のうちに職を失うでしょう。
- ② 注意!これを見る前に絶対に起業しようと思ってはいけません!
- ③ 来院する患者を増やすための101の方法。
- (4) ゆっくりと億万長者になる方法
- ⑤ このオニオンスープが今までで最高の味じゃなければ、代金を2倍にして返します。
- (f) これがスグに簡単に時間や労力を費やすことなく、ビジネス文書を書く方法です。
- ⑪ 医者が気分が悪くなった時…これが彼らのすることです!
- (8) 発表!コロナの特効薬がついに誕生!

- ⑲ 新登場! (商品名)
- 20 求む!本を書きたい人
- ② こんな事があなたの結婚式に起きたらどうしますか?
- ② (つらい食事制限)せずに一週間で(-5キロ痩せる)方法
- ② お母さん、(授業参観で子供が喋れずに)恥ずかしい思いをしたことはありませんか?